LISEGA sucht Verstärkung.

LISEGA ist ein modernes mittelständisches Unternehmen und internationaler Marktführer in der Rohrhalterungstechnik mit eigenen Fertigungsstätten in Europa, den USA und Asien sowie einem globalen Vertriebsnetzwerk mit mehr als 50 Repräsentanzen.

Wir suchen einen*eine Sales Manager*in im Rahmen der organisatorischen Neuausrichtung des LISEGA Vertriebs im Bereich Petrochemie.

Werden Sie Teil unseres Vertriebsteams und betreuen nach einer intensiven Einarbeitung interessante nationale und internationale Projekte im petrochemischen Bereich.

IHR AUFGABENGEBIET

- Weltweite Koordination der Vertriebsaktivitäten der LISEGA Gruppe im Industriesegment Petrochemie
- Funktionale Führung der für das Industriesegment zuständigen Mitarbeiter an den internationalen Vertriebsstandorten
- Betreuung und Beratung internationaler Großkunden (Key Accounts)
- Systematische Identifikation von Marktpotentialen für das Hardware- und das Servicegeschäft in der Petrochemie
- Erstellen und Verfolgen von Angeboten
- Besuch von Vertriebspartnern, Großkunden, Messen und Fachtagungen
- Durchführung von Kundenpräsentationen und –schulungen
- Enge Zusammenarbeit mit der Produktentwicklung zum Ausbau des petrochemischen Produktportfolios

IHR PROFIL

- Technische Ausbildung (vorzugsweise Ingenieur)
- Vertriebserfahrung im Bereich Petrochemie sowie im Bereich Rohrhalterung, vorzugsweise mit entsprechender Auslandserfahrung
- Sehr gute Kenntnisse der englischen Sprache
- Reisebereitschaft und hohe zeitliche Flexibilität
- Großes Maß an Teamfähigkeit
- Interesse an Weiterbildung und Weiterentwicklung

KONSTANTHÄNGER

FEDERHÄNGER

STOSSBREMSEN

ROHRSCHELLEN

ISOLIERTE ROHRLAGER

Senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen, vorzugsweise per E-Mail, mit Gehaltswunsch unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins an:

LISEGA SE | Personalabteilung | Gerhard-Liesegang-Str. 1 | D-27404 Zeven | personal@de.lisega.com